



BẢN TIN

www.itpc.gov.vn

XÚC TIẾN THƯƠNG MẠI & ĐẦU TƯ

TRUNG TÂM XÚC TIẾN THƯƠNG MẠI VÀ ĐẦU TƯ TP.HCM

SỐ 20 (960) NGÀY 04.07.2022



Diễn đàn Doanh nghiệp Việt Nam – Châu Âu 2022 (trang 7 - 9)

ITPC tiếp và làm việc với Cơ quan Xúc tiến Thương mại Đầu tư Hàn Quốc (KOTRA) (trang 4)

Tọa đàm “M&A: Thách thức và cơ hội cho doanh nghiệp vừa và nhỏ” (trang 5 - 6)

Bí quyết cải thiện kinh doanh bằng cách nghiên cứu đối thủ cạnh tranh (trang 10)

Cá ngừ có tốc độ xuất khẩu tăng trưởng cao (trang 12)



Đối thoại về xây dựng, nhà ở, hạ tầng kỹ thuật đô thị trên địa bàn Thành phố Hồ Chí Minh năm 2022 (trang 3)

BẢN TIN
**XÚC TIẾN
THƯƠNG MẠI
& ĐẦU TƯ**

TRỤ SỞ

Trung tâm Xúc tiến Thương mại
và Đầu tư Tp.HCM

Địa chỉ: 51 Đinh Tiên Hoàng,
Q.1, Tp.HCM

Điện thoại: (028) 3823 6738

Fax: (028) 3824 2391

Email: itpc@itpc.gov.vn

Website: www.itpc.gov.vn



**TRANG FACEBOOK CHÍNH THỨC
CỦA ITPC**

<https://www.facebook.com/ITPC.HOCHIMINH>



GIẤY PHÉP XUẤT BẢN

Số 25/GP - XBBT - STTTT, ngày
23/11/2021 của Sở Thông tin
Truyền thông Tp.HCM

SỐ 20 07.2022



03 HOẠT ĐỘNG XÚC TIẾN THƯƠNG MẠI & ĐẦU TƯ

Đối thoại về xây dựng, nhà ở, hạ tầng
kỹ thuật đô thị trên địa bàn Thành
phố Hồ Chí Minh năm 2022

04. ITPC tiếp và làm việc với Cơ quan
Xúc tiến Thương mại Đầu tư Hàn
Quốc (KOTRA)

05. Tọa đàm “M&A: Thách thức và
cơ hội cho doanh nghiệp vừa và nhỏ”

07. Diễn đàn Doanh nghiệp Việt
Nam - Châu Âu 2022



10 TƯ VẤN

Bí quyết cải thiện kinh doanh bằng
cách nghiên cứu đối thủ cạnh tranh

11 ENGLISH FOR YOU

Company policies

12 TIN VEXA

Cá ngừ có tốc độ xuất khẩu tăng
trưởng cao

13 DOANH NGHIỆP THÀNH VIÊN VEXA TỰ GIỚI THIỆU

Reetech - Công ty cổ phần Điện
Máy R.E.E



Đối thoại về xây dựng, nhà ở, hạ tầng kỹ thuật đô thị trên địa bàn Thành phố Hồ Chí Minh năm 2022



Sáng ngày 24 tháng 6 năm 2022, Trung tâm Xúc tiến Thương mại và Đầu tư Thành phố Hồ Chí Minh (ITPC) phối hợp Sở Xây dựng tổ chức Hội nghị Đối thoại Doanh nghiệp - Chính quyền Thành phố. Hội nghị nhằm tháo gỡ khó khăn, vướng mắc cho doanh nghiệp về lĩnh vực xây dựng. Đây cũng là Hội nghị đối thoại trực tiếp lần thứ 223 của Hệ thống Đối thoại Doanh nghiệp - Chính quyền Thành phố.

Tham gia điều hành Hội nghị có ông Trần Phú Lữ, Phó Giám đốc phụ trách ITPC; ông Huỳnh Thanh Kiệt, Phó Giám đốc Sở Xây dựng.

Hội nghị thu hút hơn 200 doanh nghiệp đăng ký tham dự, tiếp nhận và giải đáp hơn 50 câu hỏi về các vấn đề như chính sách triển khai các dự án xây dựng về nhà ở (nhà ở xã hội, nhà ở thương mại) trên địa bàn Thành phố; giải quyết các vướng mắc trong quá trình xin cấp phép xây dựng, cấp phép triển khai dự án; quy định sử dụng đất, phân khu quy hoạch, chuyển mục đích sử dụng đất; các yếu tố ảnh hưởng đến việc tính toán kết cấu móng cho một công

trình; chính sách ưu tiên làm nhà ở xã hội; thủ tục bàn giao trạm xử lý nước thải...

Đại diện Sở Xây dựng cùng đại diện các phòng chuyên môn đã căn cứ các quy định hiện hành trả lời các vướng mắc nêu trên; đồng thời, phổ biến và hướng dẫn thêm một số quy định, thủ tục cụ thể để doanh nghiệp theo dõi thực hiện. Ngoài ra, cùng tham gia đối thoại với doanh nghiệp còn có đại diện Sở Tài nguyên và Môi trường, Sở Giao thông Vận tải, Sở Quy hoạch - Kiến trúc để tháo gỡ một số vướng mắc thuộc lĩnh vực phụ trách như: các công trình hạ tầng kỹ thuật đường giao thông, các chỉ tiêu kiến trúc quy hoạch về mật độ xây dựng,...

Qua các góp ý, trao đổi tại Hội nghị, đại diện Sở Xây dựng cùng với các sở, ngành liên quan đã tiếp thu những thông tin, ý kiến phản ánh từ doanh nghiệp để cùng thảo luận, đưa ra những giải pháp khả thi nhất nhằm giải quyết kịp thời vướng mắc của doanh nghiệp. Đối với những vấn đề phức tạp, cần rà soát lại thông tin, hồ sơ, tài liệu và các văn bản quy

phạm pháp luật có liên quan, đại diện các sở, ngành cho biết sẽ tiến hành phối hợp kiểm tra, đối chiếu từng nội dung để sớm có văn bản trả lời cho từng trường hợp cụ thể. Ngoài ra, Sở Xây dựng dự kiến sẽ có lộ trình cập nhật, bổ sung các quy trình liên quan đến việc giải quyết các hồ sơ, đặc biệt trong lĩnh vực nhà ở và xây dựng để tương thích với các luật, nghị định, thông tư; đồng thời, rút ngắn quy trình, góp phần cải thiện môi trường đầu tư trên cơ sở minh bạch, rõ ràng, công khai về thủ tục.

Các doanh nghiệp đề xuất cần tăng cường các buổi đối thoại trực tiếp giữa doanh nghiệp với đại diện các sở, ban, ngành Thành phố để kịp thời tháo gỡ những khó khăn, vướng mắc của doanh nghiệp, giúp tăng cường hiệu quả hoạt động quản lý của chính quyền Thành phố và thực hiện chủ đề năm 2022 “Thích ứng an toàn, linh hoạt, kiểm soát hiệu quả dịch Covid-19, tiếp tục nâng cao chất lượng xây dựng chính quyền đô thị, cải thiện môi trường đầu tư, đồng hành cùng doanh nghiệp”.

Văn Phòng - ITPC

ITPC tiếp và làm việc với Cơ quan Xúc tiến Thương mại Đầu tư Hàn Quốc (KOTRA)

Sáng ngày 27/06/2022, đoàn Cơ quan Xúc tiến Thương mại Đầu tư Hàn Quốc (KOTRA - trụ sở chính tại Hàn Quốc) dẫn đầu là ông Kim Kwan Mook, Giám đốc KOTRA Hồ Chí Minh đến thăm và chào xã giao tại Trung tâm Xúc tiến Thương mại và Đầu tư Thành phố (ITPC). Ông Trần Phú Lữ - Phó Giám đốc phụ trách ITPC và lãnh đạo các phòng ban đã đón tiếp đoàn nồng nhiệt và thân tình.

Ông Trần Phú Lữ - Phó Giám đốc ITPC đã giới thiệu các thông tin sơ bộ về tiềm năng thương mại - đầu tư của Thành phố Hồ Chí Minh, cơ chế tổ chức, các hoạt động xúc tiến thương mại và đầu tư tiêu biểu của ITPC cũng như mục tiêu và định hướng phát triển của Trung tâm. Ông Trần Phú Lữ bày tỏ mong muốn tăng cường hợp tác với KOTRA trong các hoạt động thu hút đầu tư vốn nước ngoài từ Hàn Quốc, tổ chức các hoạt động kết nối giao thương, tham gia hội chợ triển lãm của hai nước trong thời gian sắp tới khi dịch bệnh Covid-19 được kiểm soát. Ông Trần Phú Lữ đặc biệt nhấn mạnh đến 2



chương trình là Hội chợ triển lãm Cafe Show Seoul Hàn Quốc 2022 (23 - 26/11/2022) và Diễn đàn doanh nghiệp Việt Nam - Hàn Quốc (kỷ niệm 30 năm thiết lập quan hệ ngoại giao Việt Nam - Hàn Quốc) sẽ diễn ra trong thời gian sắp tới.

Tại buổi tiếp, ông Kim Kwan Mook đánh giá cao mối quan hệ hợp tác giữa Trung tâm Xúc tiến Thương mại và Đầu tư Thành phố (ITPC) và KOTRA trong thời gian qua. Ông Kim Kwan Mook mong muốn thúc đẩy hơn nữa các hoạt động xúc tiến thương mại và đầu tư giữa 2 bên đồng thời phối hợp với ITPC tổ chức nhiều sự kiện nhân kỷ niệm 30 năm thành lập Cơ quan Xúc tiến Thương mại Đầu tư Hàn Quốc (KOTRA) tại Việt Nam.

Cả hai bên đã nhất trí thống nhất triển khai một số chương trình trao đổi và hợp tác hỗ trợ trong công tác hoạt động của cả hai bên. Ông Kim Kwan Mook hứa sẽ hỗ trợ ITPC nhiệt tình trong công tác tổ chức và tham gia Hội chợ triển lãm Cafe Show Seoul Hàn Quốc 2022 (23 - 26/11/2022).



Cơ quan Xúc tiến Thương mại Đầu tư Hàn Quốc (Korean Trade Promotion Agency - KOTRA) là cơ quan chính phủ trực thuộc Bộ Công nghiệp, Thương mại và Năng lượng Hàn Quốc, có chức năng hỗ trợ các hoạt động thương mại và đầu tư giữa doanh nghiệp Hàn Quốc với nước ngoài.

KOTRA ra đời vào năm 1962 và cho đến nay đã hình thành và phát triển hệ thống các văn phòng ở nước ngoài gồm 94 trung tâm được gọi là KBC (Trung tâm

Thương mại Hàn Quốc) tại 69 quốc gia trên thế giới.

KOTRA có 3 văn phòng tại Việt Nam bao gồm Hà Nội, Thành phố Hồ Chí Minh và Đà Nẵng.

KOTRA Hồ Chí Minh (gọi tắt KOTRA HCM) là tổ chức xúc tiến thương mại và đầu tư của chính phủ Hàn Quốc tại Thành phố Hồ Chí Minh được thành lập vào năm 1992. Từ đó đến nay, cơ quan này luôn nỗ lực hết mình đẩy mạnh giao lưu thương mại và đầu tư giữa Hàn Quốc với Việt Nam ngày một phát triển hơn.

Phòng Dịch vụ - ITPC

Tọa đàm “M&A: Thách thức và cơ hội cho doanh nghiệp vừa và nhỏ”

Ngày 28/6/2022, Trung tâm Xúc tiến Thương mại và Đầu tư Thành phố Hồ Chí Minh (ITPC) đã phối hợp cùng Trường Đại học Hoa Sen (HSU) tổ chức Tọa đàm “M&A: Thách thức và cơ hội cho doanh nghiệp vừa và nhỏ”. Chương trình nhằm hỗ trợ các doanh nghiệp, hiệp hội/ngành nghề tại Thành phố Hồ Chí Minh tìm hiểu về lĩnh vực mua bán, sáp nhập doanh nghiệp, một xu hướng đang tăng trưởng sau đại dịch Covid, từ đó có thể xác định hướng đi mới cho doanh nghiệp mình.

Phát biểu tại chương trình, ông Nguyễn Tuấn, Phó Giám đốc Trung tâm Xúc tiến Thương mại và Đầu tư Thành phố Hồ Chí Minh (ITPC) nhận định tình hình sản xuất kinh doanh của doanh nghiệp ở hầu hết các nhóm ngành đều gặp khó khăn do tác động của dịch bệnh Covid-19. Theo số liệu từ Tổng cục Thống kê trong năm 2021 cho biết, dịch bệnh kéo dài đã bào mòn sức lực của nhiều



Ông Nguyễn Tuấn, Phó Giám đốc ITPC phát biểu tại Tọa đàm

doanh nghiệp trong nước, trong đó phần lớn là các doanh nghiệp thành lập dưới 5 năm, quy mô vốn nhỏ. Trong đó, gần 120.000 doanh nghiệp tạm ngừng kinh doanh, giải thể tăng 17,8% so với năm 2020; bình quân mỗi tháng có gần 10.000 doanh nghiệp rút lui khỏi thị trường. Riêng

tại Thành phố Hồ Chí Minh, trong năm 2021 có 31.660 doanh nghiệp phải tạm dừng hoạt động, phá sản, chiếm tới 26,4% số doanh nghiệp rút lui của cả nước.

Do đó, doanh nghiệp vừa và nhỏ muốn tồn tại và phát triển sau giai đoạn hậu Covid-19 nên tiến hành thực hiện các chính sách thay đổi phương thức hoạt động, tái cấu trúc doanh nghiệp nhằm hạn chế các tác động tiêu cực của nền kinh tế thị trường đang gặp nhiều khó khăn.

Ông Dương Nguyễn - Giám đốc Công ty Luật YNK với nhiều năm hoạt động trong lĩnh vực tư vấn đào tạo cho các doanh nghiệp tập đoàn đa quốc gia - đã chia sẻ nhiều thông tin quan trọng và hữu ích trong hoạt động M&A. Nội dung trình bày của ông giúp doanh nghiệp hiểu được thế nào là hoạt động M&A và những hoạt động giành quyền kiểm soát doanh nghiệp thông qua hình thức sáp nhập hoặc mua lại giữa hai hay

(Xem tiếp trang 6)



Các diễn giả trả lời các câu hỏi tại buổi Tọa đàm

(Tiếp theo trang 5)

hiều doanh nghiệp để sở hữu một phần hoặc toàn bộ doanh nghiệp đó; tại sao cần phải tiến hành hoạt động M&A và hoạt động đó mang lại cho doanh nghiệp những lợi ích nào; cũng như những khó khăn và thuận lợi trong quá trình M&A.

Trao đổi tại buổi Tọa đàm, ông Trần Quốc Bình - Giám đốc Công ty Việt Phúc Thịnh và bà Lưu Diễm Lan - Giám đốc Công ty tư vấn Ánh Dương đã đặt ra những vấn đề như mối quan hệ giữa doanh nghiệp nhỏ và lớn trong M&A cũng như những yếu tố cần có để thành công trong M&A...

Trả lời về vấn đề này, diễn giả Mã Thanh Danh - Phó TGD KIDO đã dẫn dụ về trường hợp là công ty

của ông đã mua lại thương hiệu Kem Wall's. Đây là thương hiệu kem phổ biến tại nước ngoài, họ vào Việt Nam rất lâu nhưng không phát triển được thị trường tại Việt Nam. Do vậy để phát triển thành công thì doanh nghiệp hoặc cá nhân có vốn nhỏ cần phải có thực lực và tài năng, có tầm nhìn ngắn và dài hạn. Bên cạnh đó cũng cần có các quỹ đầu tư, quỹ tài chính, ngân hàng đứng về sau để hỗ trợ vốn, bảo lãnh dự án đầu tư.

Ông Nguyễn Hoàng Dương, Giám đốc Công ty Luật YNK và ông Lê Phụng Hào, Chủ tịch Công ty tư vấn Global AAA cũng nêu rõ quan điểm để thành công trong M&A thì doanh nghiệp nêu rõ các khó khăn, hạn chế của công ty để đối tác mua

hỗ trợ, chia sẻ và hỗ trợ phát triển quá trình M&A thành công, cũng như thế mạnh để thu hút cũng như chứng minh được giá trị của công ty mình để các nhà đầu tư quan tâm.

Chương trình nhận được sự quan tâm rất nhiều doanh nghiệp với mong muốn tìm hiểu những kiến thức chung về mua bán sáp nhập doanh nghiệp tại Việt Nam nói chung và Thành Phố Hồ Chí Minh nói riêng. Các doanh nghiệp cũng quan tâm tới những cơ hội và thách thức mà doanh nghiệp thường phải đối mặt, nhằm nâng cao kiến thức và kỹ năng trong việc ứng dụng vào thực tiễn cho hoạt động của các doanh nghiệp trong tương lai.

Phòng Huấn luyện - ITPC

Tuần lễ triển lãm sản phẩm chế biến gỗ, thủ công mỹ nghệ và quà tặng năm 2022

Nhằm hỗ trợ các doanh nghiệp của Thành phố và doanh nghiệp hội viên Câu lạc bộ Doanh nghiệp Xuất khẩu Thành phố Hồ Chí Minh (VEXA), hội viên Hội Mỹ nghệ và Chế biến gỗ Thành phố Hồ Chí Minh (HAWA) trưng bày, giới thiệu các sản phẩm chất lượng phục vụ mục đích tìm kiếm đối tác trong nước và xuất khẩu thúc đẩy phát triển và phục hồi kinh tế hậu Covid-19;

Nhằm hỗ trợ đối tượng là doanh nghiệp siêu nhỏ, doanh nghiệp nhỏ và vừa tại Thành phố Hồ Chí Minh, doanh nghiệp khởi nghiệp sáng tạo là các doanh nghiệp có nguồn vốn và công nghệ còn hạn chế, đặc biệt là hoạt động hỗ trợ định hướng sản phẩm và xúc tiến xuất khẩu;

Trung tâm Xúc tiến Thương mại và Đầu tư Thành phố Hồ Chí Minh (ITPC) phối hợp với Hội Mỹ nghệ và



Chế biến gỗ Thành phố Hồ Chí Minh (HAWA) tổ chức chương trình “Tuần lễ triển lãm sản phẩm chế biến gỗ, thủ công mỹ nghệ và quà tặng năm 2022” với thông tin dự kiến như sau:

❖ **Thời gian:** dự kiến từ ngày 10/7 - 15/7.

❖ **Địa điểm:** Showroom Xuất khẩu, số 92 - 96 đường Nguyễn Huệ, phường Bến Nghé, Quận 1, TP.HCM.

❖ **Đối tượng tham gia:** các doanh nghiệp chế biến gỗ, sản xuất hàng thủ công mỹ nghệ và quà tặng, đặc biệt là các sản phẩm thiết kế mới, sản phẩm có chế tác kỹ thuật cao, sản phẩm sử dụng vật liệu mới và thân thiện với môi trường...

Phòng Dịch vụ - ITPC

Phòng Dịch vụ - ITPC

Địa chỉ: 51 Đinh Tiên Hoàng, P. Đa Kao, Q.1, TP.HCM.

Điện thoại: (028) 3910 4903

Liên hệ chuyên viên Thùy Trang (0903 367 567,

tranglt@itpc.gov.vn)



Diễn đàn Doanh nghiệp Việt Nam – Châu Âu 2022

Diễn đàn Doanh nghiệp Việt Nam – Châu Âu 2022, do Trung tâm Xúc tiến Thương mại và Đầu tư Thành phố Hồ Chí Minh (ITPC) tổ chức đã diễn ra vào sáng 30/06 tại tòa nhà Landmark 81, TP. Hồ Chí Minh.

Tham dự diễn đàn, về phía TP.HCM có mặt ông Võ Văn Hoan, Phó Chủ tịch UBND TP. Hồ Chí Minh cũng nhiều vị lãnh đạo các sở ngành, hiệp hội; về phía Đoàn doanh nghiệp châu Âu có ông Philipp Rösler, Trưởng đoàn doanh nghiệp châu Âu - Lãnh sự danh dự Việt Nam tại Thụy Sĩ. Tham dự Diễn đàn có đại diện gần 30 doanh nghiệp từ châu Âu và 70 doanh nghiệp Việt Nam thuộc các nhóm ngành tư vấn - đầu tư - tài chính - công nghệ thông tin - y tế và công nghiệp.



Ông Võ Văn Hoan, Phó Chủ tịch UBND TP. Hồ Chí Minh phát biểu khai mạc Diễn đàn

(Xem tiếp trang 8)

(Tiếp theo trang 7)

Phát biểu khai mạc tại Diễn đàn, ông Võ Văn Hoan cho biết, việc thúc đẩy ký kết, phê chuẩn và triển khai hiệu quả Hiệp định thương mại tự do Việt Nam - EU (EVFTA) là điểm sáng mang lại lợi ích to lớn, cân bằng cho cả Việt Nam và EU, không chỉ kinh tế mà cả chính trị, xã hội, môi trường; không chỉ đối với doanh nghiệp mà cả với người lao động, người tiêu dùng.

Bên cạnh đó, lợi ích và cơ hội thúc đẩy hợp tác - kết nối song phương về kinh tế sẽ rất lớn. Một mặt, với việc từng bước xóa bỏ 99% các dòng thuế nhập khẩu giữa Việt Nam và EU, EVFTA sẽ tạo thuận lợi và cơ hội mới để các doanh nghiệp Việt Nam tăng mạnh xuất khẩu vào thị trường EU rộng lớn, đầy tiềm năng với 512 triệu dân. Mặt khác, các doanh nghiệp EU cũng sẽ hưởng lợi lớn từ thị trường Việt Nam với gần 100 triệu dân, nhất là các mặt hàng EU có thể mạnh như máy móc, trang thiết bị, phụ tùng, hàng tiêu dùng, nông sản - thực phẩm ôn đới.

Về lĩnh vực đầu tư, tính đến nay, đã có 25/27 nước thuộc EU đầu tư với 2.263 dự án. Tổng vốn đăng ký đạt 22,41 tỷ USD, chiếm 5,5% tổng vốn đăng ký tại Việt Nam. Riêng tại TP. Hồ Chí Minh, hiện



Ông Philipp Rösler, Trưởng đoàn doanh nghiệp Châu Âu - Lãnh sự danh dự Việt Nam tại Thụy Sĩ và bà Cao Thị Phi Vân, Phó Giám đốc ITPC

có 2.724 dự án của các nhà đầu tư Liên minh châu Âu (EU) với tổng số vốn đầu tư đạt 7,69 tỷ USD, chiếm 10,27% tổng vốn đầu tư. Các lĩnh vực đầu tư gồm công nghiệp chế biến, chế tạo; bán buôn và bán lẻ; sửa chữa ô tô, mô tô, xe máy; thông tin và truyền thông.

Ông Võ Văn Hoan nói: “Diễn đàn hôm nay là sự kiện quan trọng mà Lãnh đạo Thành phố Hồ Chí Minh chủ trì với mong muốn tăng cường

hơn nữa mối quan hệ giữa Lãnh đạo Thành phố, các cơ quan quản lý nhà nước trên địa bàn, với cộng đồng doanh nghiệp châu Âu, đồng thời tạo cơ hội để doanh nghiệp hai bên kết nối, tìm kiếm cơ hội hợp tác”.

Phát biểu tại Diễn đàn, ông Đào Minh Chánh - Phó Giám đốc Sở Kế hoạch và Đầu tư TP. Hồ Chí Minh cho biết, trong thời gian tới, TP. Hồ Chí Minh ưu tiên thu hút các doanh nghiệp công nghệ đứng đầu các chuỗi sản xuất, có sử dụng công nghệ cao, có thể mạnh trong lĩnh vực R&D; các nhà đầu tư mạnh về tài chính, có công nghệ mới với hàm lượng chất xám cao, thân thiện môi trường. Hiện Thành phố đang kêu gọi đầu tư vào 197 dự án thuộc 10 lĩnh vực chính như hạ tầng giao thông; nông nghiệp, công nghiệp sản xuất, thương mại dịch vụ, y tế, du lịch, giáo dục, xây dựng nhà ở...

Theo ông Đào Minh Chánh, thời gian qua, thành phố đã liên tục cải thiện môi trường kinh doanh, thực hiện nhiều chính sách ưu đãi thu hút đầu tư. Cụ thể như, các chính sách ưu đãi thuế thu nhập doanh nghiệp,



Ông Vũ Hải Quân, Ủy viên Ban Chấp hành Trung ương Đảng, Giám đốc Đại học Quốc gia Thành phố Hồ Chí Minh trả lời câu hỏi của doanh nghiệp châu Âu



Đại diện doanh nghiệp châu Âu trao đổi tại Diễn đàn

thuế xuất nhập khẩu và tiền thuê đất.

Cụ thể, về thuế thu nhập doanh nghiệp sẽ miễn, giảm 10% trong 15 năm đối với dự án đầu tư mới vào khu kỹ thuật - khu công nghệ cao (điểm a, Điều 15 NĐ số 218/2013/NĐ-CP); dự án đầu tư mới vào lĩnh vực công nghệ cao, nghiên cứu và phát triển trong khu công nghệ cao (NĐ số 218/2013/NĐ-CP).

Miễn, giảm thuế suất 10% không quá 30 năm khi đáp ứng một trong các tiêu chí như sản xuất sản phẩm hàng hóa có khả năng cạnh tranh toàn cầu, doanh thu đạt trên 20.000 tỷ đồng/năm chậm nhất sau năm năm kể từ khi có doanh thu từ dự án đầu tư; sử dụng thường xuyên trên 6.000

lao động được xác định theo quy định của pháp luật về lao động.

Ưu đãi đầu tư đặc biệt thuế suất từ 5% - 9% trong thời gian từ 30 - 37 năm và miễn trong thời gian từ 5 - 6 năm và giảm từ 10 - 13 năm cho doanh nghiệp có dự án đầu tư có tác động lớn đến phát triển kinh tế - xã hội, có vốn đầu tư trên 3.000 tỷ đồng, giải ngân ít nhất 1.000 tỷ trong 3 năm, có trung tâm R&D... Trong đó, mức ưu đãi cao nhất là miễn 6 năm, giảm 50% số thuế phải nộp trong 13 năm (QĐ số 29/2021/QĐ-TTg).

Song song đó, Thành phố miễn thuế cho hàng hóa nhập khẩu để tạo tài sản cố định của dự án, sử dụng trực tiếp cho nghiên cứu khoa học,

phát triển công nghệ, phát triển hoạt động ương tạo công nghệ, ương tạo doanh nghiệp khoa học và công nghệ, đổi mới công nghệ, vật tư xây dựng trong nước chưa sản xuất được. Đồng thời, miễn thuế xuất khẩu cho sản phẩm công nghệ cao.

Về chính sách ưu đãi tiền thuê đất, giá thuê đất được tính theo bảng giá đất của TP.HCM; miễn giảm tiền thuê đất theo chính sách ưu đãi đặc biệt (Điều 7, QĐ 29/2021/TTg) và giảm 50% mức ký quỹ bảo đảm thực hiện dự án đầu tư (từ 1% - 3% tổng vốn đầu tư).

Sau trình bày của ông Đào Minh Chánh và chiếu phim tư liệu giới thiệu các dự án trọng điểm kêu gọi đầu tư, Phó Chủ tịch Ủy ban nhân dân TP.HCM đã chủ trì điều phối phần thảo luận. Căn cứ nội dung các câu hỏi, Phó chủ tịch Võ Văn Hoan đã đề nghị lãnh đạo một số sở ngành có mặt trả lời trực tiếp câu hỏi của doanh nghiệp.

Bà Chu Văn Hải, Phó Giám đốc Sở Khoa học Công nghệ TP.HCM đã trả lời về chiến lược dành cho các start-up của Thành phố; ông Vũ Hải Quân, Ủy viên Ban Chấp hành Trung ương Đảng, Giám đốc Đại học Quốc gia TP.HCM trả lời câu hỏi liên quan đến đào tạo nhân lực, định hướng phát triển ngành IT; ông Nguyễn Nguyễn Phương, Phó Giám đốc Sở Công Thương trả lời câu hỏi về lĩnh vực thương mại.

Phát biểu kết luận Diễn đàn, Phó Chủ tịch Võ Văn Hoan bày tỏ mong muốn sẽ tiếp tục có những buổi gặp gỡ sắp tới cụ thể hơn, sâu sắc hơn. Phó Chủ tịch Võ Văn Hoan cũng hy vọng các doanh nghiệp Việt Nam và châu Âu có mặt tại Diễn đàn sẽ bước đầu kết nối để xây dựng được kênh thông tin, trước hết là giữa doanh nghiệp với doanh nghiệp, rồi giữa các cơ quan quản lý với doanh nghiệp để chia sẻ, hỗ trợ và hợp tác cùng nhau.



Bà Chu Văn Hải, Phó Giám đốc Sở Khoa học Công nghệ TP.HCM phát biểu tại Diễn đàn

Phòng Thông tin - ITPC

Bí quyết cải thiện kinh doanh bằng cách nghiên cứu đối thủ cạnh tranh

Hãy làm cho việc kinh doanh của bạn tốt hơn nữa bằng việc xem xét những gì đối thủ cạnh tranh của bạn hiện đang làm. Nghiên cứu những dịch vụ mới mà bạn có thể cung cấp, tìm kiếm những lĩnh vực cần cải tiến, và khảo sát chính sách giá của bạn.

1. Nghiên cứu những dịch vụ cung ứng mới

Như một trợ lý ảo, bạn chính là một “Girl Friday - một nữ trợ lý hữu dụng” đối với khách hàng. Bạn chính là người mà họ bàn bạc để giải quyết mọi công việc. Càng có nhiều kỹ năng và tài năng, bạn càng có nhiều yêu cầu. Điều này giải thích cho sự quan trọng của việc kiểm tra đối thủ cạnh tranh và xem dịch vụ của bạn khác biệt so với họ như thế nào.

2. Tìm kiếm những lĩnh vực cần cải thiện

Bạn cũng nên xác định những kỹ năng nào có yêu cầu cao hơn dựa theo chỗ nổi bật hoặc sự sắp xếp trên trang web của đối thủ cạnh tranh. Liệu những lĩnh vực có nhu cầu cao của họ thể hiện sự yếu kém trong các dịch vụ của bạn? Đó có phải là những kỹ năng mà bạn có thể dựa vào để nâng mình lên một tầm cao mới? Là một trợ lý ảo, bạn hãy luôn là một sinh viên - không ngừng mở mang kiến thức và kỹ năng nhằm cung cấp cho khách hàng nhiều dịch vụ giá trị hơn nữa. Điều này sẽ cải thiện yêu cầu của bạn và giúp các dịch



vụ của bạn sinh lợi nhiều hơn.

3. Khảo sát chính sách giá và cấu trúc

Điều quan trọng là bạn phải có sự so sánh tương đồng khi kiểm tra đối thủ cạnh tranh. Bạn đang tìm kiếm những người có cùng kỹ năng và theo đuổi cùng một thị phần. Việc khảo sát chính sách giá và cấu trúc sẽ giúp bạn xác định giá dịch vụ của bạn đang nằm ở mức nào trên thị trường.

Không chỉ nói về giá cả dịch vụ của bạn, mà còn về nghiên cứu cấu trúc giá mà đối thủ của bạn đang sử dụng. Họ có các chính sách giá khác nhau cho cùng một dịch vụ? Họ có tính giá theo giờ không? Họ xác định giá như thế nào và hệ thống của bạn được sắp xếp như thế nào?

4. Khảo sát sự khác biệt giữa các dịch vụ cung ứng

Một điều quan trọng là bạn phải biết liệu mình có những dịch vụ mà đối thủ không có hay không do đó bạn có thể tìm cách để tận dụng sự

khác biệt đó. Bạn muốn mình nổi bật là một người có thể cung cấp nhiều hơn. Chỉ ra những kỹ năng và tài năng của riêng bạn là một cách quan trọng nhằm làm cho bạn trở nên thu hút hơn đối với những người có nhu cầu về một dịch vụ trợ lý ảo trọn gói.

5. Đối thủ của bạn có chuyên biệt hay không

Đối thủ của bạn chuyên về một lĩnh vực nào đó? Nếu thế, liệu bạn có thể tận dụng ưu thế bằng cách mở rộng ra nhiều lĩnh vực? Nếu không, bạn nên cung cấp các dịch vụ chuyên môn trong một lĩnh vực mà bạn có kinh nghiệm làm việc, chẳng hạn ngân hàng, kế toán, bất động sản, các dịch vụ pháp lý, các dịch vụ y tế,...? Liệu điều này có làm cho công việc trợ lý ảo của bạn thêm đáng giá?

Chìa khóa khi thăm dò trang web của các trợ lý ảo khác chính là tìm cách để bạn trở thành một lựa chọn hấp dẫn hơn cho các khách hàng tiềm năng. Hãy ghi nhớ điều này trên hết khi kiểm tra đối thủ của bạn.

Phòng Thông tin - ITPC

COMPANY POLICIES



Every company has their own rules about dress code, break time, vacation time, and many other policies. Let's take a moment to learn how to ask about these policies.

Mỗi công ty đều có luật lệ riêng về những vấn đề như cách ăn mặc, giờ nghỉ, thời gian nghỉ phép và những điều khác. Hãy cùng xem cách để hỏi về những điều này nhé.

"How long are we allowed for lunch?" (Chúng ta được phép dùng bữa trưa trong bao lâu thế?)

"How long is our lunch break?" (Nghỉ trưa kéo dài bao lâu vậy?)

"If I only take a 30 minute lunch, can I leave 30 minutes earlier?" (Nếu tôi chỉ nghỉ trưa 30 phút thì tôi có thể về sớm 30 phút không?)

"What time should I report to work?" (Mấy giờ tôi phải báo cáo công việc?)

"Is there a strict policy on working hours?" (Giờ giấc ở đây có nghiêm ngặt không?)

"Are we allowed to start work an hour later if we work an hour more?" (Chúng ta có được phép bắt đầu muộn 1 tiếng nếu như chúng ta làm thêm 1 tiếng sau đó?)

"What is the dress code here?" (Quy tắc ăn mặc ở đây như thế nào?)

"Are we allowed to wear casual clothes on Friday?" (Chúng ta có được phép mặc đồ thoải mái vào thứ Sáu không?)

"Does this company have the casual Friday thing?" (Công ty này có quy định được thoải mái vào thứ Sáu không?)

"If I have ten vacation days, am I allowed to use them all at once?" (Nếu như tôi có 10 ngày nghỉ phép thì tôi có được phép sử dụng hết 1 lần không?)

"What holidays do we have off?" (Chúng ta sẽ được

nghỉ vào những ngày lễ nào?)

"Do our vacation days expire?" (Những ngày nghỉ phép của chúng tôi có bị hết hạn chưa?)

"Does this company allow telecommuting?" (Công ty có cho phép làm việc từ xa không?)

"Are we allowed to work from home?" (Chúng ta có được phép làm việc tại nhà không?)

Một số company policies thường thấy:

1) Code of Conduct

A code of conduct is the basis for many policies because it defines the basic standards of company conduct. Important components of this document are for example corporate values, the protection of corporate property, dealing with corruption and conflicts of interest, but also employees' personal and professional responsibility. Furthermore, a code of conduct should explicitly state how employees should behave if they observe a violation of the applicable rules and what the consequences of misconduct are.

1) Quy tắc ứng xử

Quy tắc ứng xử là cơ sở cho nhiều chính sách vì xác định các tiêu chuẩn cơ bản về ứng xử của công ty. Các thành phần quan trọng của quy tắc này chẳng hạn như là các giá trị của công ty, việc bảo vệ tài sản của công ty, đối phó với tham nhũng và xung đột lợi ích, cũng như trách nhiệm cá nhân và nghề nghiệp của nhân viên. Quy tắc ứng xử phải nêu rõ cách nhân viên phải cư xử nếu họ quan sát thấy hành vi vi phạm các quy tắc hiện hành và hậu quả của hành vi sai trái là gì.

(Nguồn: tổng hợp) - Phòng Thông tin - ITPC

Cá ngừ có tốc độ xuất khẩu tăng trưởng cao

Trong số các mặt hàng hải sản xuất khẩu trong nửa đầu năm, cá ngừ có tốc độ xuất khẩu tăng cao nhất, với gần 60%.

Theo Hiệp hội Chế biến và Xuất khẩu Thủy sản Việt Nam, trong tháng 5/2022, tổng kim ngạch xuất khẩu các sản phẩm hải sản (trong đó có cá ngừ) của Việt Nam đạt gần 358 triệu USD, tăng 22% so với cùng kỳ năm 2021. Lũy kế 5 tháng đầu năm 2022, xuất khẩu các sản phẩm này đạt gần 1,7 tỷ USD, tăng 25% so với cùng kỳ năm ngoái. Hiện xuất khẩu hải sản chiếm 35% tổng giá trị xuất khẩu thủy sản của cả nước.

Xuất khẩu hải sản của Việt Nam bao gồm các nhóm sản phẩm: cá biển khác (chiếm 46,4% tổng giá trị xuất khẩu hải sản của Việt Nam); cá ngừ (chiếm 27,9%); mực, bạch tuộc (16,7%); cua, ghẹ và giáp xác khác (5,1%); nhuyễn thể hai mảnh vỏ (3,7%) và còn lại là nhuyễn thể khác.

Trong 5 tháng đầu năm 2022, giá trị xuất khẩu các mặt hàng hải sản khai thác đều tăng trừ xuất khẩu nhuyễn thể khác giảm. Xuất khẩu cá ngừ ghi nhận tốc độ tăng trưởng mạnh nhất, với 59%, đạt hơn 462 triệu USD.

Xuất khẩu cua ghẹ, giáp xác khác và mực, bạch tuộc tăng lần lượt 47% và 28%. Xuất khẩu nhuyễn thể hai mảnh vỏ tăng 27%, xuất khẩu cá biển khác tăng nhẹ 9%. Duy nhất xuất khẩu nhuyễn thể khác giảm 35%, tuy nhiên sản phẩm này chỉ chiếm tỷ lệ rất nhỏ.

Tình hình chiến sự Nga chưa đến hồi kết, vẫn tiếp tục tác động tiêu cực đến các ngành kinh tế, trong đó có khai thác thủy sản, khiến nguyên liệu khan hiếm vì chi phí khai thác cao. Do vậy, nguồn nguyên liệu hải sản để chế biến xuất khẩu tiếp tục là bài toán khó với các doanh nghiệp hiện nay.



(Nguồn: Báo Công Thương) - VEXA - ITPC

Reetech

*Chất lượng Không khí
Chất lượng Sống*

New



Tiết kiệm điện

Loại DC Inverter là dòng máy có khả năng tiết kiệm điện cao, dùng theo Công nghệ biến tần Inverter có thể điều chỉnh tốc độ quay của máy nén giúp thay đổi công suất, giúp máy điều hòa hoạt động hiệu quả hơn, êm hơn và giảm tiêu thụ năng lượng. Khả năng tiết kiệm năng lượng lên tới 45%.



Chống các tác nhân gây ăn mòn và chịu được môi trường vùng biển

Vỏ dàn nóng với bộ phận trao đổi nhiệt được xử lý đặc biệt chống ăn mòn nên máy lạnh Reetech có độ bền cao, không bị hoen gỉ, kể cả trong môi trường vùng biển.



Tự chẩn đoán hỏng hóc và tự bảo vệ

Máy lạnh Reetech tự dò tìm lỗi và hiển thị trên bảng đèn của dàn lạnh giúp cho việc bảo trì máy được dễ dàng và nhanh chóng hơn.

**Bảo hành
máy nén 5 năm**

Tại sao nên chọn chúng tôi?

Tiến thân là xí nghiệp liên hợp thiết bị lạnh – thành lập năm 1977, sau hơn 36 năm phát triển, Công Ty Cổ phần Điện Máy R.E.E (thuộc REE Corp.) là công ty đầu tiên cũng là công ty có qui mô lớn nhất chuyên sản xuất máy điều hòa không khí tại Việt Nam với thương hiệu máy điều hòa không khí Reetech.

Các sản phẩm Reetech được sản xuất theo công nghệ Châu Âu, đạt tiêu chuẩn chất lượng đa dạng về chủng loại (như: Treo tường, Đặt sàn, Áp trần, Âm trần, Dấu trần nối với ống gió) và với công suất (từ 9,000 BTU/h (1 HP) lên đến 450.000 BTU/h).

Các máy ĐHKK gia dụng Reetech có công suất vượt trội, bảo vệ chống ăn mòn, có chức năng tự khởi động lại, tự chẩn đoán hỏng hóc, tiết kiệm điện, lọc sạch không khí, diệt khuẩn.

Hệ ĐHKK Multi Reetech áp dụng nguyên lý Digital và Inverter tiên tiến nhất, tiết kiệm điện năng, điều khiển thông minh, điều chỉnh công suất liên tục từ 100% đến 10%.

Hệ ĐHKK Modula Chiller Reetech cho phép kết nối hoặc cô lập các máy chiller với nhau cho phép đầu tư, lắp đặt, bảo trì linh hoạt và dễ dàng.

Reetech chuyên sản xuất hệ thống ống gió, miệng gió.

Sứ mệnh

- Là nhà chuyên nghiệp về điều hòa không khí, Reetech luôn đi đầu trong cung cấp các giải pháp về điều hòa không khí trong mọi lĩnh vực theo hướng tiết kiệm điện năng, bảo vệ môi trường, mang lại những lợi ích tốt nhất và niềm tin cho khách hàng.
- Luôn nâng cao chất lượng sản phẩm và dịch vụ hướng tới tiện nghi, sang trọng và sức khỏe cho người sử dụng.

Chính sách chất lượng

**Cam kết cải tiến chất lượng.
Nuôi dưỡng mối quan hệ đối tác.
Tạo ra giá trị cao nhất cho cổ đông.
Trân trọng sự đóng góp của nhân viên.
Bảo đảm tính chính trực.**

NHÀ MÁY SẢN XUẤT VÀ LẮP RÁP
Khu Công Nghiệp Tân Bình

Địa chỉ: Lô I-4, đường số 11, nhóm CN1
KCN Tân Bình, P. Sơn Kỳ, Q. Tân Phú, TP. HCM

ĐT: (08) 38 163 401
Fax: (08) 54 443 447

TIN VĂN

❖ Theo số liệu thống kê của Tổng cục Hải quan Việt Nam, trong 5 tháng đầu năm 2022, kim ngạch thương mại hai chiều giữa Việt Nam và Đan Mạch đạt khoảng 318,53 triệu USD. Trong đó xuất khẩu của Việt Nam sang Đan Mạch đạt khoảng 227,2 triệu USD, tăng 53,6%, kim ngạch nhập khẩu của Việt Nam từ Đan Mạch đạt 91,33 triệu USD, giảm 14,1% so với cùng kỳ năm 2021. Một số mặt hàng xuất khẩu chính của Việt Nam sang Đan Mạch phải kể đến như: hàng dệt, may, hàng thủy sản, sản phẩm nội thất từ chất liệu khác gỗ, gỗ và sản phẩm gỗ, máy móc, thiết bị, dụng cụ phụ tùng khác,... Ngược lại, Việt Nam nhập khẩu từ Đan Mạch các sản phẩm máy móc, thiết bị, dụng cụ, phụ tùng khác, dược phẩm, sản phẩm hóa chất,... (Báo Công Thương, 25/6)

❖ Cục Xuất nhập khẩu (Bộ Công Thương) dẫn số liệu thống kê từ Tổng cục Hải quan cho biết, tháng 5/2022, xuất khẩu hạt điều của Việt Nam đạt 49,9 nghìn tấn, trị giá 304,65 triệu USD, giảm 6,4% về lượng và giảm 7,0% về trị giá so với cùng kỳ năm ngoái. Tính chung 5 tháng đầu năm 2022, xuất khẩu hạt điều của Việt Nam đạt 202,9 nghìn tấn, trị giá 1,21 tỷ USD, giảm 5,7% về lượng và giảm 5,0% về trị giá so với cùng kỳ năm 2021. Tháng 5/2022, giá xuất khẩu bình quân hạt điều của Việt Nam đạt mức 6.105 USD/tấn, tăng 2,4% so với tháng 4/2022, nhưng giảm 0,6% so với tháng 5/2021. Tính chung 5 tháng đầu năm 2022, giá xuất khẩu bình quân hạt điều của Việt Nam đạt mức 5.992 USD/tấn, tăng 0,8% so với cùng kỳ năm 2021. (Báo Công Thương, 27/6)



Có thể đóng bảo hiểm xã hội ở hai nơi được không?

Một người lao động có được tham gia BHXH ở 2 công ty khác nhau được không hay vừa tham gia BHXH ở 1 công ty vừa tham gia BHXH tự nguyện có được không? Và khi được hưởng các chế độ bảo hiểm như ốm đau, hưu trí thì mức bình quân khi tính chế độ có được cộng số tiền đóng từ 2 sổ hay không?

Trả lời:

1. Trường hợp người lao động đồng thời có từ 02 HĐLĐ trở lên với nhiều đơn vị khác nhau, đều thuộc đối tượng phải tham gia BHXH bắt buộc thì đóng BHXH, BHYT, BHTN, BHTNLĐ-BNN (32%) theo hợp đồng lao động đầu tiên, người sử dụng lao động nơi còn lại chỉ đóng 0,5% trên mức tiền lương làm căn cứ đóng BHXH vào quỹ BHTNLĐ-BNN cho người lao động.

2. Căn cứ Luật BHXH số 58/2014/QH13 ngày 20/11/2014; Nghị định số 134/2015/NĐ-CP ngày 29/12/2015 của Chính phủ quy định chi tiết một số điều của Luật BHXH về BHXH tự nguyện; Thông tư số 01/2016/TT-BLĐTBXH ngày 18/2/2016 của Bộ Lao động - Thương binh và xã hội quy định chi tiết và hướng dẫn thi hành một số điều của Luật BHXH về BHXH tự nguyện.

Người tham gia BHXH tự nguyện là công dân Việt Nam từ đủ 15 tuổi trở lên, không thuộc đối tượng tham gia BHXH bắt buộc.

Trường hợp bạn không thuộc nhóm đóng BHXH bắt buộc thì liên hệ đại lý thu hoặc BHXH quận huyện nơi cư trú để đóng BHXH tự nguyện.

Người tham gia BHXH tự nguyện được hưởng các chế độ sau: trợ cấp BHXH 1 lần; chế độ hưu trí; chế độ tử tuất.

Người lao động nghỉ việc trước khi doanh nghiệp lập danh sách có được hỗ trợ tiền thuê nhà hay không?

Đối tượng người lao động (NLĐ) đang làm việc theo điều 4: được xác định tại thời điểm lập danh sách nộp cho UBND quận nơi Doanh nghiệp trú đóng. Đối với những trường hợp NLĐ nghỉ việc trước khi Doanh nghiệp lập danh sách nộp cho UBND quận thì Doanh nghiệp không tổng hợp, như vậy có phù hợp hay không?

Trả lời:

Theo Điều 1 Quyết định 08/2022/QĐ-TTg quy định phạm vi áp dụng việc thực hiện chính sách hỗ trợ tiền thuê nhà cho người lao động có quan hệ lao động, đang ở thuê, ở trọ, làm việc trong Khu công nghiệp, khu chế xuất; Khu vực kinh tế trọng điểm.

Đối chiếu theo quy định, người lao động đã nghỉ việc trước khi Doanh nghiệp lập danh sách nộp cho Ủy ban nhân dân quận, huyện thì doanh nghiệp không có trách nhiệm đề nghị hưởng chính sách hỗ trợ tiền thuê nhà cho người lao động, do quan hệ lao động đã chấm dứt.

Người lao động đang nghỉ việc không lương có được hỗ trợ tiền thuê nhà?

NLĐ nghỉ không lương thì có thuộc đối tượng được hỗ trợ chính sách tiền thuê nhà theo Quyết định số 08/2022/QĐ-TTg không?

Trả lời:

Trường hợp người lao động nghỉ việc không hưởng lương thì không thuộc đối tượng được hỗ trợ tiền thuê nhà theo Quyết định số 08/2022/QĐ-TTg của Thủ tướng Chính phủ.

Trung tâm Xúc tiến Thương mại và Đầu tư TP.HCM (Investment and Trade Promotion Centre – ITPC) là đơn vị trực thuộc Ủy ban Nhân dân Thành phố Hồ Chí Minh

ITPC có nhiệm vụ tham gia xây dựng và góp phần thực hiện kế hoạch, chương trình xúc tiến thương mại, đầu tư theo chỉ đạo của Ủy ban nhân dân thành phố, tham mưu cho Ủy ban nhân dân thành phố các chính sách hỗ trợ, khuyến khích xuất khẩu và đầu tư, triển khai các giải pháp, chương trình xúc tiến thương mại, thu thập thông tin và nghiên cứu về thị trường, cơ hội đầu tư và thông tin kinh tế.

Thực hiện các dịch vụ bồi dưỡng nghiệp vụ, cung cấp các dịch vụ giúp doanh nghiệp nâng cao năng lực quản trị doanh nghiệp, tư vấn, hỗ trợ doanh nghiệp mở các văn phòng đại diện thương mại và đầu tư ở trong nước và nước ngoài, các phòng trưng bày, cửa hàng bán sản phẩm.

Tổ chức hoặc hỗ trợ tổ chức các đoàn doanh nghiệp đi khảo sát thị trường, tham dự hội chợ, triển lãm, diễn đàn đầu tư trong nước và nước ngoài.

Tổ chức đón tiếp, bố trí chương trình cho các doanh nghiệp, các tổ chức và cơ quan nước ngoài vào thành phố tìm hiểu môi trường đầu tư và thương mại

Tổ chức hội thảo, hội nghị chuyên đề.

Xây dựng phòng trưng bày giới thiệu sản phẩm xuất khẩu; tổ chức hoặc phối hợp tổ chức các hội chợ và triển lãm hàng xuất khẩu.

Cung cấp hoặc giới thiệu cung cấp dịch vụ cho doanh nghiệp nước ngoài và trong nước: phòng hội nghị, văn phòng làm việc; dịch vụ thư ký, phiên dịch và chuyên viên nghiệp vụ; lập dự án đầu tư; tham quan; gặp gỡ doanh nghiệp.

Thu thập ý kiến của cộng đồng doanh nghiệp trong nước và nước ngoài về chủ trương, chính sách nhằm cải thiện môi trường kinh doanh và đầu tư của thành phố; giải quyết các khó khăn, vướng mắc của doanh nghiệp.

Phát triển hợp tác quốc tế với các tổ chức xúc tiến thương mại và đầu tư trong và ngoài nước.

Thu thập khảo sát thông tin và nghiên cứu thị trường trong nước và quốc tế. Cung cấp thông tin về cơ hội đầu tư và giao thương.

Xây dựng cơ sở dữ liệu về tiềm năng của thành phố, hàng hóa, thị trường, xuất nhập khẩu và đầu tư. Phát hành bản tin, các ấn phẩm thương mại và đầu tư. Tổ chức thông tin về thương mại và đầu tư qua mạng.



TRUNG TÂM XÚC TIẾN THƯƠNG MẠI VÀ ĐẦU TƯ TP.HCM - ITPC

Địa chỉ: 51 Đinh Tiên Hoàng, Phường Đa Kao, Quận 1, Tp.HCM
92 Nguyễn Huệ, Phường Bến Nghé, Quận 1, Tp.HCM

ĐT: (028) 3823 6738 - 3910 1309. Fax: (028) 3824 2391

Email: itpc@itpc.gov.vn; info@itpc.gov.vn

Website: www.itpc.gov.vn

Tòa nhà ITPC 92 - 96 Nguyễn Huệ, quận 1 TP.HCM

- Showroom trưng bày hàng hóa xuất khẩu.
- Điểm đến của các nhà đầu tư.



Showroom 92 - 96 Nguyễn Huệ hoạt động phục vụ quý doanh nghiệp trong điều kiện tuân thủ các quy định phòng chống dịch Covid-19 theo hướng dẫn của Bộ y tế và quy định của Ủy ban nhân dân Thành phố Hồ Chí Minh



Liên hệ: Phòng dịch vụ - ITPC

Điện thoại: (028) 39104903 - (028) 39104039

(028) 38222 983 - (028) 39104947

Email: bizcenter@itpc.gov.vn;

Website: www.itpc.gov.vn; vexe.vn